

GLS a conclu une entente en vue d'acquérir un transporteur de fret canadien, étendant ainsi sa présence au pays.

L'ajout de Rosenau Transport ouvre des perspectives de croissance significatives pour GLS en Amérique du Nord.



Amsterdam, le 8 octobre 2021 – General Logistics Systems B.V., un leader dans l'industrie du transport de courrier (« GLS »), a conclu une entente en vue d'acquérir Mid-Nite Sun Transportation Inc., laquelle opère Rosenau Transport, l'une des plus grandes entreprises indépendantes de transport de charges partielles (LTL) de l'Ouest canadien (le « Groupe Rosenau »). L'union de ces entreprises permettra de créer des opportunités de croissance significatives au Canada et en Amérique du Nord pour GLS, laquelle pourra unir sa base de clientèle actuelle et future à celle du Groupe Rosenau, tant sur les marchés canadiens que sur les marchés américains. L'acquisition est conditionnelle aux formalités usuelles de clôture et aux importantes approbations des régulateurs canadiens.

Fondé en 1957, le Groupe Rosenau est propriétaire de 24 édifices opérationnels et administratifs à travers quatre provinces canadiennes. L'entreprise a généré des revenus non vérifiés de l'ordre de 175 millions de dollars canadiens au cours des douze mois qui se sont terminés au 31 août 2021. Avec l'expansion de ses opérations canadiennes, GLS bénéficiera d'une couverture géographique qui atteindra presque la totalité de la population canadienne. Cette expansion permettra également à GLS de créer un réseau de transport transfrontalier au fur et à mesure que le Groupe Rosenau intégrera le modèle hybride de GLS Canada qui combine les expéditions de colis et de fret au sein d'un seul et même réseau de transport. L'acquisition proposée sera pour une considération totale de 360 millions de dollars canadiens, soit approximativement 245 millions d'euros sur une base sans trésorerie ni endettement.

Le Canada est la neuvième plus grande économie mondiale, englobant un marché combiné de fret et de colis de l'ordre de 25 milliards de dollars canadiens lequel croît à un rythme de 5% annuellement. En 2018, GLS fit son entrée au Canada par voie d'acquisition du Groupe Dicom. À ce jour, GLS opère déjà près de 30 centres de tris et terminaux dans l'est du pays, et compte plus de 1400 employés. Depuis l'acquisition de Dicom, GLS génère au Canada des revenus nets qui croissent à un rythme de 8% par an.



« L'arrivée du Groupe Rosenau au sein de GLS complémente et renforce notre stratégie d'accélération pour le marché nord-américain. Par voie d'acquisition, GLS pourra élargir et diversifier de manière significative son offre actuelle de services au Canada. L'entreprise pourra ainsi jouer un rôle important à titre de fournisseuse de services de logistique qui incluent le transport de colis, de fret en charges partielles ou en charges complètes, ainsi que de services de courtage s'étendant aux États-Unis », affirme Martin Seidenberg, PDG du Groupe GLS. « Avec sa solide présence dans l'Ouest canadien, ses services de très haute qualité, sa culture entrepreneuriale ainsi que ses capacités actuelles en transport de fret et celles potentielles en transport de colis, le Groupe Rosenau adopte un modèle similaire à celui de GLS au Canada, se présentant ainsi comme une excellente opportunité pour notre organisation. C'est avec enthousiasme que j'entrevois d'accueillir Ken et le Groupe Rosenau au sein de GLS, pour ainsi concrétiser les opportunités significatives qui s'offrent à nous. »

Rick Barnes, Président de GLS Canada, affirme : « En alliant deux transporteurs régionaux d'envergure, ainsi que leurs importants réseaux de transport qui offrent un service direct à la plupart des villes et villages du pays, nous créerons l'un des systèmes de transport le plus efficace au Canada. L'expansion de notre couverture géographique permettra à nos 30 000 clients actuels de bénéficier d'une nouvelle alternative nationale et internationale pour tous leurs besoins en matière de transport. »

Le Groupe Rosenau continuera à être dirigé par Ken Rosenau, le président actuel du Groupe Rosenau, et les résultats financiers seront pleinement consolidés au sein de GLS une fois la clôture de la transaction autorisée par les régulateurs.

Ken Rosenau affirme : « Le Groupe Rosenau est heureux de rejoindre la famille GLS et de s'allier ainsi à un leader de l'industrie du transport qui peut nous offrir de nouvelles opportunités et nous ouvrir de nouveaux marchés à l'échelle mondiale. L'union des réseaux de transport de GLS et du Groupe Rosenau nous permettra d'offrir des solutions complètes de transport et de logistique au Canada pour, ainsi, mieux desservir nos clients. C'est avec enthousiasme que nous entrevoyons travailler de près avec Rick Barnes et le Groupe GLS et, par le fait même, maintenir notre devise : « Notre entreprise est fondée sur le service, pour nos clients, pour chacun d'entre nous et pour nos communautés. »

Pour plus d'information, nous vous prions de visiter gls-group.com.

À propos du Groupe GLS

Le Groupe GLS est l'un des principaux fournisseurs de services transfrontaliers de livraison de colis. L'entreprise fournit des services de colis fiables, de haute qualité et personnalisés à ses clients dans 41 pays, complétés par des services de transport de marchandises et des services de colis express. Grâce au vaste réseau transfrontalier de la société et à sa grande connaissance des marchés locaux, les clients peuvent s'attendre à recevoir le même service transparent, souple et personnalisé dans toute l'Europe et au-delà. GLS fonctionne aussi par l'entremise de filiales à propriété exclusive au Canada et sur la côte ouest des États-Unis. Le réseau GLS comprend 71 points de transbordement centraux et régionaux et environ 1500 dépôts, qui sont soutenus par près de 31 000 véhicules de livraison sur le dernier kilomètre et 4000 camions sur longue distance. GLS emploie approximativement 21 000 personnes. En 2020-2021, l'entreprise a réalisé un chiffre d'affaires record de 4,5 milliards d'euros et livré 840 millions de colis, malgré les défis mondiaux.