

*De eigen nationale vestigingen van **GLS** en haar partners zorgen voor betrouwbare verzendingen in 42 Europese landen en alle belangrijkste zakencentra wereldwijd. De kwaliteit van onze diensten is onze topprioriteit. 220.000 klanten in Europa vertrouwen op ons.*

Wil je graag aan de slag bij een dynamische en groeiende onderneming en ben je op zoek naar een boeiende job in de logistieke sector? Dan verwelkomen we je van harte bij GLS, één van de Europese marktleiders voor pakket-, express- en logistieke diensten. Onze werknemers zijn onze kracht. Onze kracht, dat ben jij.

We zijn op zoek naar een :

ACCOUNT MANAGER (regio Oost-Vlaanderen)

Functie :

Als ambassadeur van onze onderneming en producten beheer je een bestaande klanten portefeuille die je regelmatig gaat bezoeken. Je analyseert hun behoeftes, je bent actief op zoek naar nieuwe opportuniteiten en gaat nieuwe klanten prospecteren.

Verkopen en overtuigen is je passie ! Je bereikt de doelstellingen die in je business plan gedefinieerd worden en je bouwt lange termijn relaties op met klanten. Je verzekert de rapportering van de klantenresultaten en verzorgt bezoekrapporten.

Je ontwikkelt ook je marktkennis en de kenmerken van de regio (regio rond de as Kortrijk – Oudenaarde – Aalst)

Profiel :

- minstens een bachelor diploma (handelswetenschappen, marketing,...)
- een paar jaren ervaring in verkoop met verantwoordelijkheden : je kent de verkooptechnieken en hebt ook een financiële basiskennis
- de kennis van onze sector, producten en markt is zeker een extra troef
- Klant- en resultaatgericht met uitstekende communicatieve vaardigheden en overtuigingskracht
- proactief, zelfstandig en georganiseerd
- Goede kennis van MS Office

Wij bieden :

- Een boeiende commerciële functie met verantwoordelijkheden !
- Je krijgt de nodige ondersteuning en coaching in je functie
- Competitief salarispakket inclusief variabel gedeelte, aangevuld met extralegale voordelen en een functiewagen
- Je werkt voor een dynamische werkomgeving, behorend tot een grote groep

Interesse? Stuur je CV en motivatie per e-mail naar : marilyn.desmet@glb-belgium.com